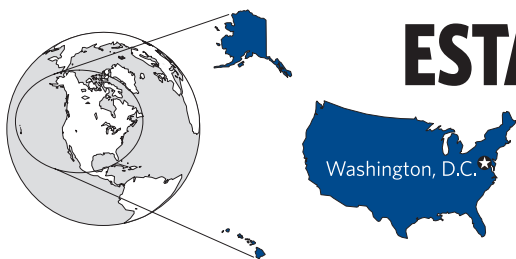


ESTADOS UNIDOS



Clasificación mundial: **10**

Clasificación regional: **2**

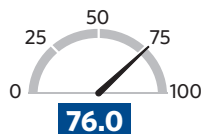
El puntaje de libertad económica de Estados Unidos llega a 76, lo que hace que su economía alcance el décimo puesto en el *Índice* 2013 y que haya vuelto a perder terreno. Su puntaje es 0.3 puntos menor que el año pasado, con descensos en las libertades monetaria, de empresa, laboral y fiscal. Estados Unidos se situó segundo entre los tres países de la región de América del Norte y su puntaje permanece bastante por encima de los promedios mundial y regional.

Tras registrar una pérdida en su libertad económica por quinto año consecutivo, Estados Unidos ha marcado en el *Índice* 2013 su puntaje más bajo desde el año 2000. El dinamismo de su crecimiento empresarial se encuentra reprimido por un gobierno cada vez más hinchado y una tendencia hacia el clientelismo que erosiona el Estado de Derecho. Más de tres años después del fin de la recesión, allá por junio de 2009, Estados Unidos continúa sufriendo a causa de decisiones normativas que han dado lugar a la recuperación económica más lenta de los últimos 70 años. Las empresas se mantienen en un compás de espera, mientras el desempleo se sitúa cerca del 8%. Las perspectivas de una mayor libertad fiscal son inciertas, debido a que se prevé la expiración de las rebajas existentes en los impuestos a los ingresos y sobre la nómina, así como la imposición de nuevos impuestos asociados a la ley de salud de 2010.

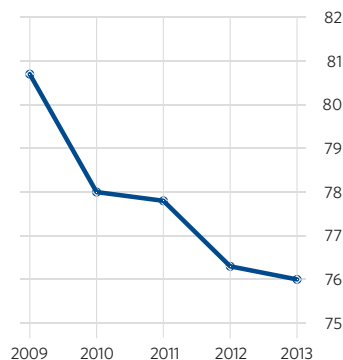
Devolver a Estados Unidos a un lugar entre las economías “libres” del mundo requerirá de reformas normativas significativas, particularmente la reducción del tamaño del gobierno, la revisión del sistema tributario, la transformación de los costosos programas de derechos a beneficios y la racionalización de las regulaciones.

CONTEXTO: La economía de Estados Unidos, la mayor del mundo, no se ha recuperado completamente de la crisis financiera de 2008 ni de la consiguiente recesión. Con el presidente demócrata Barack Obama, el sistema federal de gobierno, diseñado para reservar importantes poderes a los niveles estatal y local, se ha visto sometido a una gran presión debido a la rápida expansión del gobierno nacional. El gasto a nivel nacional se elevó en 2010 por encima del 25% del PIB, mientras que la deuda pública bruta sobrepasó en 2011 el 100% del PIB. La ley de salud de 2010 expandió enormemente el papel regulador del gobierno central y la ley de reestructuración financiera Dodd-Frank causó agitación en los mercados crediticios. La elección a finales de 2010 de una mayoría del Partido Republicano en la Cámara de Representantes ralentizó el crecimiento del gasto, pero parece probable que, tras la reelección del presidente Obama en 2012, continúe la división dentro de un gobierno que no ha parado de hacer cambios en la política económica.

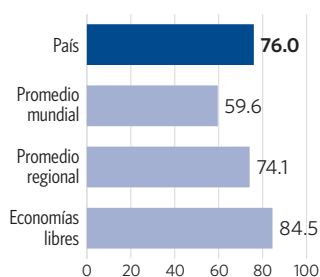
Puntaje de libertad económica



Tendencia de libertad económica



Comparativa del país

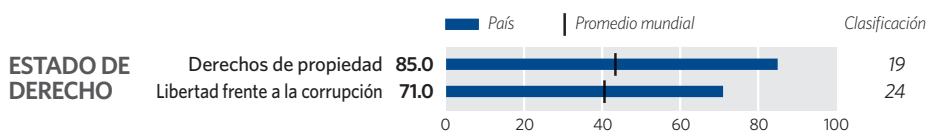


Información general

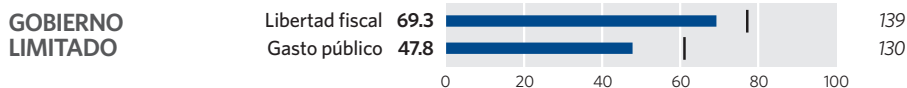
Población: 311.9 millones
PIB (PPA): \$15.1 billones
1.8% de crecimiento en 2011
0.5% de crecimiento anual compuesto en el último lustro
\$48,387 per cápita
Desempleo: 7.9%
Inflación (IPC): 3.1%
Entrada de IED: \$226,900 millones
Deuda pública: 104.8% del PIB

*Datos de 2011 a menos que se indique de otra forma.
Datos compilados hasta septiembre de 2012.*

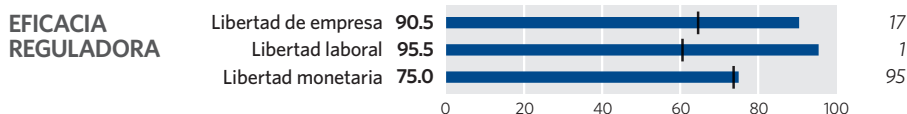
LAS DIEZ LIBERTADES ECONÓMICAS



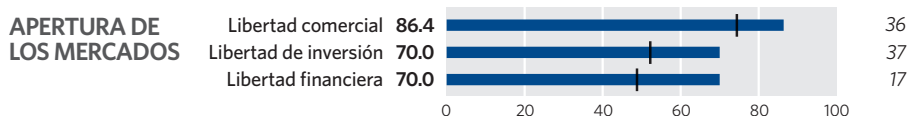
Aunque los derechos de propiedad están garantizados y la judicatura funciona de forma independiente y predecible, el tratamiento dado por el gobierno a los derechos de propiedad de ciertos obligacionistas durante el rescate financiero de 2009 a la industria del automóvil planteó dudas a largo plazo acerca del respeto al Estado de Derecho. La corrupción se ha convertido en una preocupación a medida que el clientelismo y la búsqueda de rentas económicas, asociados al crecimiento del gobierno, han minado la integridad de las instituciones.



En ausencia de reformas fiscales exhaustivas, los tipos impositivos máximos personales y a las empresas se mantuvieron en el 35% hasta mediados de 2012. Entre otros impuestos se incluyen un impuesto a las ganancias del capital e impuestos especiales al consumo. La carga fiscal general equivale al 24.8% del total de los ingresos nacionales. El gasto público total continúa estando alrededor del 42% del PIB. Los déficits presupuestarios han sobrepasado el billón de dólares cada año desde 2009.



Los procedimientos de apertura de empresas, regulados principalmente a nivel estatal, son eficientes, además de que el mercado laboral sigue siendo enormemente flexible. Sin embargo, desde principios de 2009, se han impuesto más de 100 nuevas e importantes regulaciones federales a las operaciones empresariales, con unos costos anuales de más de \$46,000 millones. Y aunque la inflación subyacente sigue siendo débil, el fracaso a la hora de adherirse a una normativa monetaria regulada, ha introducido el riesgo de que se produzcan distorsiones en los precios y haya peligro de inflación a largo plazo.



El promedio de la tasa arancelaria es del 1.8% y otras barreras adicionales, como las leyes antidumping y las normas de tipo “Compra Americano”, aumentan el costo del comercio. La libertad de inversión se ve obstaculizada por algunas limitaciones sectoriales. Aunque los detalles de las regulaciones han ido surgiendo sólo de forma gradual, las reformas financieras adoptadas en 2010 probablemente incrementarán los costos y la incertidumbre, complicando la recuperación del sector bancario.

Cambio en los puntajes

ESTADO DE DERECHO	GOBIERNO LIMITADO	EFICACIA REGULADORA	APERTURA DE LOS MERCADOS
Derechos de propiedad	Libertad fiscal	Libertad de empresa	Libertad comercial
Libertad frente a la corrupción	Gasto público	Libertad laboral	Libertad de inversión
		Libertad monetaria	Libertad financiera